

## Erfolgreich verhandeln

Attraktive Preise und Margen im Ein- und Verkauf durchsetzen

Preise und Margen geraten von alleine unter Druck und mit ihnen die Beziehungen zu den Lieferanten und Kunden. Preiserhöhungen und bessere Einkaufskonditionen jedoch passieren nicht von selbst. Sie müssen erarbeitet und mit der richtigen Haltung durchgesetzt werden.

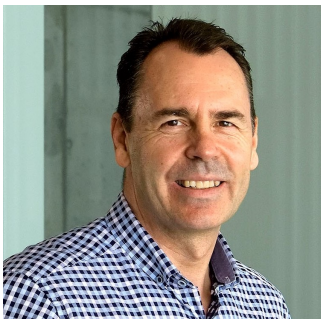
„Erfolgreich verhandeln“ richtet sich an Unternehmer:innen und Mitarbeitende in leitenden Funktionen in dienstleistungsorientierten (KMU-) Betrieben. Sie lernen, welche Grundlagen und Methoden des Verhandeln in jedem Gespräch erfolgreich sind und wie Sie das Verhalten Ihrer Gesprächspartner beeinflussen können durch gut geführte Verhandlungen.

Lernen Sie von einem erfahrenen Unternehmer, mit welchen Werten und Einstellungen das Führen einer Verhandlung einhergehen sollte und wie Sie in Ihrem Betrieb konsequent eine Verhandlungskultur aufbauen, die weit über die jeweilige Gesprächssituation hinaus wirkt. Bessere, weil professionellere Abschlüsse führen nicht nur zu höheren Gewinnmargen sondern auch zu dauerhafteren, gesunden Kundenbeziehungen.

Wir bieten Verhandlungstrainings ab einer Dauer von 1 Tag an. Kontaktieren Sie uns mit Ihren individuellen Bedürfnissen, wir erstellen eine passgenaue Schulung.

Freuen Sie sich auf einen erkenntnisreichen Tag mit unserem Experten für Unternehmenskultur, Führung und Kommunikation:

### René Luchsinger



#### Nutzen für Ihr Unternehmen

- Sie unternehmen aktiv etwas gegen den allseitigen Preisdruck und sichern Ihrem Unternehmen eine gesunde finanzielle Basis.
- Durch gute Verhandlungsergebnisse stärken Sie auch die Beziehungen zu den Kunden.

#### Nutzen für Sie als Teilnehmende

- Ihr Selbstvertrauen in Verhandlungen jeglicher Art wird gestärkt.
- Sie erhalten erprobte Werkzeuge, die Ihnen im Kundengespräch nützlich sind.
- Sie werden als Verhandlungspartner mehr geschätzt.

#### Zielgruppen:

- Unternehmer:innen
- Einkäufer:innen
- Verkäufer:innen

#### Anfragen und Erstkontakt

Christine Wittmer  
Geschäftsführerin  
Wiconex Consulting GmbH

079 775 00 22  
wittmer@wiconex.ch  
www.wiconex.ch